

R1 — AUTODIAGNÓSTICO INICIAL

Tu punto de partida antes de comenzar

Horas reales disponibles por semana

Experiencia actual con ChatGPT/IA

Herramientas que ya sé utilizar

Tareas que disfruto: escribir, diseñar, investigar, organizar, comunicar

Tipos de negocios a los que tengo acceso

Inversión inicial cómoda

Resultado satisfactorio dentro de 30 días

Mi objetivo durante este libro

R2 — SELECTOR DEL PRIMER SERVICIO

Puntúa del 1 al 5 y decide una sola opción

Servicio elegido

Razón principal

Prueba práctica de 30 minutos

R3 — MAPA DE HABILIDADES

Qué aprender ahora, después y mucho más adelante

Servicio elegido

A. IMPRESCINDIBLE ANTES DE VENDER

B. ÚTIL DESPUÉS DE LOS PRIMEROS CLIENTES

C. AVANZADO — NO LO NECESITO TODAVÍA

R4 — RUTA DE APRENDIZAJE DE 14 DÍAS

Cada día termina con algo producido

	Tarea / habilidad	Resultado producido
Día 1		
Día 2		
Día 3		
Día 4		
Día 5		
Día 6		
Día 7		
Día 8		
Día 9		
Día 10		
Día 11		
Día 12		
Día 13		
Día 14		

R5–R6 — CONSTRUCTOR DE OFERTA Y PAQUETE PILOTO

Convierte una habilidad en algo comprensible y vendible

Cliente

Problema

Resultado que ayudo a conseguir

Entregables

Qué NO incluye

Material que entrega el cliente

Plazo

Revisiones

Precio piloto

Presentación de una frase

R7-R8 — 20 PROSPECTOS Y SEGUIMIENTO

Registra evidencia, contacto y próximo paso

R9–R11 — MENSAJES, CONVERSACIÓN Y OBJECIONES

No memorices: adapta al contexto real

Mensaje de apertura

Seguimiento

Tres preguntas clave para la conversación

Objeción #1 y respuesta

Objeción #2 y respuesta

Objeción #3 y respuesta

R12 — BRIEF DEL CLIENTE

Pregunta antes de adivinar

Objetivo principal

Público

Productos/servicios prioritarios

Tono de marca

Información obligatoria

Qué debe evitarse

Ejemplos/referencias

CTA preferido

Quién aprueba

Fecha objetivo

Notas adicionales

R13–R17 — CHECKLIST DE ENTREGA PROFESIONAL

Onboarding, producción, revisión humana y control de calidad

Acuerdo y alcance confirmados

Pago/condiciones confirmados

Brief recibido

Carpetas creadas

Fuente de verdad actualizada

Entregables producidos

Datos verificados

Tono revisado

Ortografía revisada

Enlaces probados

Archivos nombrados claramente

Formato acordado listo

No quedan marcadores pendientes

Revisiones incluidas claras

Entrega acompañada de instrucciones

Copia de respaldo organizada

Incidencias / notas

R18–R20 — ENTREGA, FEEDBACK Y CIERRE

Haz que el final del proyecto sea tan claro como el inicio

Mensaje de entrega

Cambios solicitados

Feedback recibido

Testimonio autorizado

Pedí una referencia cuando correspondía

Presenté continuidad cuando existía necesidad

R21–R25 — PRECIO, CAPACIDAD Y RECURRENCIA

Controla tiempo, margen y cartera antes de crecer

Horas disponibles al mes

Horas promedio por cliente

Capacidad teórica

Precio actual

Costos mensuales de herramientas

Clientes recurrentes

Proyectos puntuales

Prospectos activos

Tres ajustes para los próximos 90 días

Próxima fecha de revisión mensual

BIBLIOTECA DE PROMPTS — PLANTILLA UNIVERSAL

Copia, adapta y verifica

Objetivo

Rol o perspectiva útil

Contexto real

Restricciones

Formato de salida

Qué debo verificar antes de usarlo

TABLERO DE RESULTADOS — 30 DÍAS

Mide acciones y aprende del mercado

Prospectos adecuados

Contactos realizados

Respuestas

Conversaciones

Ofertas

Clientes

Principal aprendizaje

Una sola variable que ajustaré

DÓNDE EMPECÉ → QUÉ HICE → DÓNDE TERMINÉ

Cierre del primer ciclo

Dónde empecé

Qué ejecuté

Dónde terminé

Mi próximo ciclo comienza con esta acción